

参加者募集！！

越境ECセミナー

～ 新たな海外販路の開拓を目指して ～

急成長を続ける越境EC(国際間のインターネット取引)へ参入するためのノウハウについて、海外向けネット通販に精通した専門家と世界最大規模のBtoBサイトを運営するアリババ(株)から担当者をお招きしてセミナーを開催します。

参加無料☆定員50名

※受講票は発行しません。

開催日時 平成30年2月7日(水)13:00～15:10 (開場 12:40)

場所 神戸商工貿易センタービル14階会議室(神戸貿易協会内)

主催 神戸市、ひょうご・神戸国際ビジネススクエア

【神戸市海外ビジネスセンター、ジェトロ神戸、ひょうご海外ビジネスセンター】

(独法)中小企業基盤整備機構

共催 (一社)神戸市機械金属工業会、(公社)兵庫工業会、神戸商工会議所

～セミナープログラム～

(開場 12:40)

開会挨拶(13:00)

第1章 「海外市場を対象としたインターネット販売10のポイント」(13:00-14:00)

越境ECで取り組むべきファーストステップとは？越境ECの成否を分ける重要なポイントとは？実務型コンサルティングを展開する越境ECビジネスのプロが「成功する越境ECのポイント」を、わかりやすく解説します。これから越境ECを始める方、ぜひ今後の事業拡大のヒントにお役立てください。

【講師プロフィール】(独法)中小企業基盤整備機構

販路開拓支援アドバイザー・国際化支援アドバイザー 村田 光俊 氏

神戸に拠点のある株式会社プリンシプル代表取締役をつとめ、前職の船井総研時代はECとWEB集客のコンサルティングに従事し、「各業種の中小企業のEC事業者様を日本一のネットショップにする」というテーマで多くの日本一のネットショップの立上げ&業績アップに携わる。

その後、フリースピリッツというメンズの革小物と鞆を中心としたセレクトショップを国内ECサイト、実店舗(神戸に2店舗)、越境ECの三本の矢を立て、越境ECは2014年7月から取組みを始めて売上げ比率20%となる。リサーチ、サイト製作、プロモーション、配送まで全て自分たちで取組み、ノウハウを構築中。実業とコンサルティングの両方が出来る「実務型コンサルティング」を展開する。

第2章 「世界最大のBtoBサイト“アリババドットコム”での海外販路開拓」(14:10-15:00)

アリババは、中国消費者向けのネット通販サイトである「Tmall」や「タオバオ」など以外に、企業間取引に特化した世界最大の「アリババドットコム」を運営しています。

北米、欧州、アジア、中南米市場を中心にした販路開拓拡大の手法について説明いたします。

【講師プロフィール】アリババ株式会社 国際事業部マネージャー 三好 敏広 氏

国内大手販促メディア・WEBメディア企業にて営業・企画として活躍後、アリババ株式会社に入社。

全国の自治体・金融機関との協業を通じて、全国の中小企業の海外進出を支援。

お知らせ(15:00-15:10)

FAX 078-231-0256

E-mail : asia-biz@office.city.kobe.lg.jp

H.P <https://www.kobe-obc.lg.jp>

神戸市海外ビジネスセンター 宛 までFAX、E-mail 又はH.Pよりお申込みください。
(申込み締切：2月5日（月）)

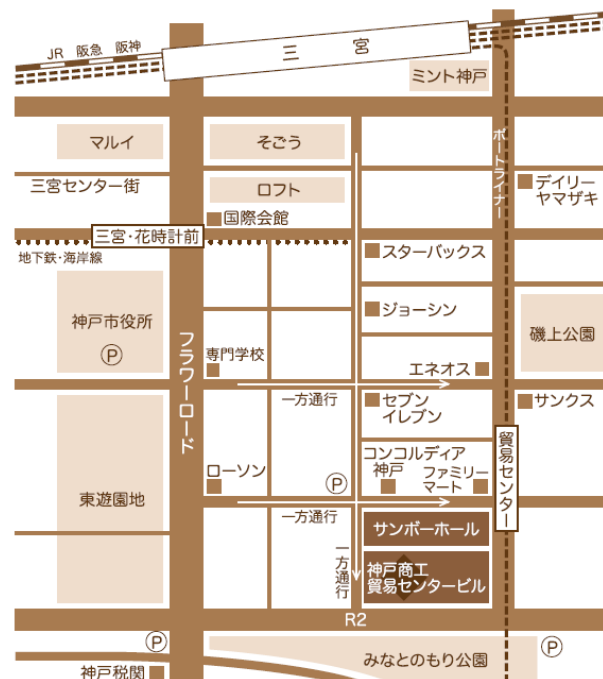
越 境 E C セ ミ ナ ー

申込者数が定員を大幅に超えた場合はお断りさせていただくこともございますのでご容赦下さい。

※参加証は発行いたしません。お断りさせていただく場合のみ、当方よりご連絡いたします。

住所	〒
企業名・団体名	
参加者役職・氏名①	
参加者役職・氏名②	
電話・FAX	
E-mail	

※ご記入いただいた情報は、当センターのセミナー運営・管理のために利用し、他の目的には使用いたしません。



■会場のご案内

神戸市中央区浜辺通5-1-14

神戸商工貿易センタービル 14階

神戸貿易協会内会議室

ポートライナー線貿易センター駅より3分

各線三宮駅より10分

■お申込み・問い合わせ先

神戸市海外ビジネスセンター
(神戸市経済観光局経済政策課)



その他セミナー情報等は
こちらから確認できます

TEL 078-231-0222 / FAX 078-231-0256