

神戸市 海外ビジネスアライアンス制度

海外販路開拓
ビジネス
マッチング

市場のグローバル化や顧客ニーズの多様化など、中小企業の経営環境は厳しさを増しています。その中で、売上げ向上に望まれることは「市場シェアの拡大・販路開拓」。しかしながら、限られた人材・時間の中で既存顧客をカバーし、新たな販路を見いだすことは容易ではありません。

「biz-Assist」はそのような経営課題の解消に貢献する「販路開拓支援サービス」です。顧客管理から売上げアップに直結するきめ細かな営業活動を行うことで案件を創出。商談時における支援までトータルでサポートします。国内外問わず新たな販路開拓のお手伝いをいたします。

展示会サポート

マーケティング支援サービス

翻訳サービス

biz-Assist®

販路開拓支援サービス「biz-Assist（ビズアシスト）」サービスメニュー例

<p>① 名刺データ読み取り</p> <p>名刺の文字情報（手書き含む）をデータ化してご提供いたします。</p> 	<p>② メール一斉配信</p> <p>メール内容を個別対応し、一斉配信します。</p> 	<p>③ ステップメール配信</p> <p>メール内容を個別対応し、お客様からの反応を高めます。</p> 
<p>④ 電話でのアンケート・ヒアリングサービス</p> <p>今後の営業活動に役立つ項目のヒアリングを実施します。</p> 	<p>⑤ Web会議システム提供</p> <p>パソコン、ネットワーク環境があれば、国内海外スムーズに会議開催可能です。</p> 	<p>⑥ 翻訳・通訳コーディネート</p> <p>一般的な内容から専門的な内容まで幅広く対応いたします。</p> 

展示会サポート

販路開拓を目的に参加した展示会などで収集した名刺を主対象として、名刺のデータ化からメール連絡、アウトバウンドコールを行い展示会のフォローアップ不足による機会損失を防ぎ、交換した名刺を有望な見込み顧客へと育成するサービスです。

[制度活用例]

- 海外の展示会で収集した名刺へのアフターフォローとして活用 ▶ 名刺約50枚

マーケティング支援サービス

DM、e-Mail、アウトバウンドなどを利用し、ご提供頂いたリストに対して効果的なアプローチを行います。DM郵送後、アウトバウンドを掛けるなど、組み合わせた対応も可能となっております。

[制度活用例]

- DM ▶ ~約700枚
- E-mail ▶ 日本語：~約1,000通 / 多言語：~約500通
- アウトバウンド ▶ 日本語：~約600件 / 多言語：約~300件

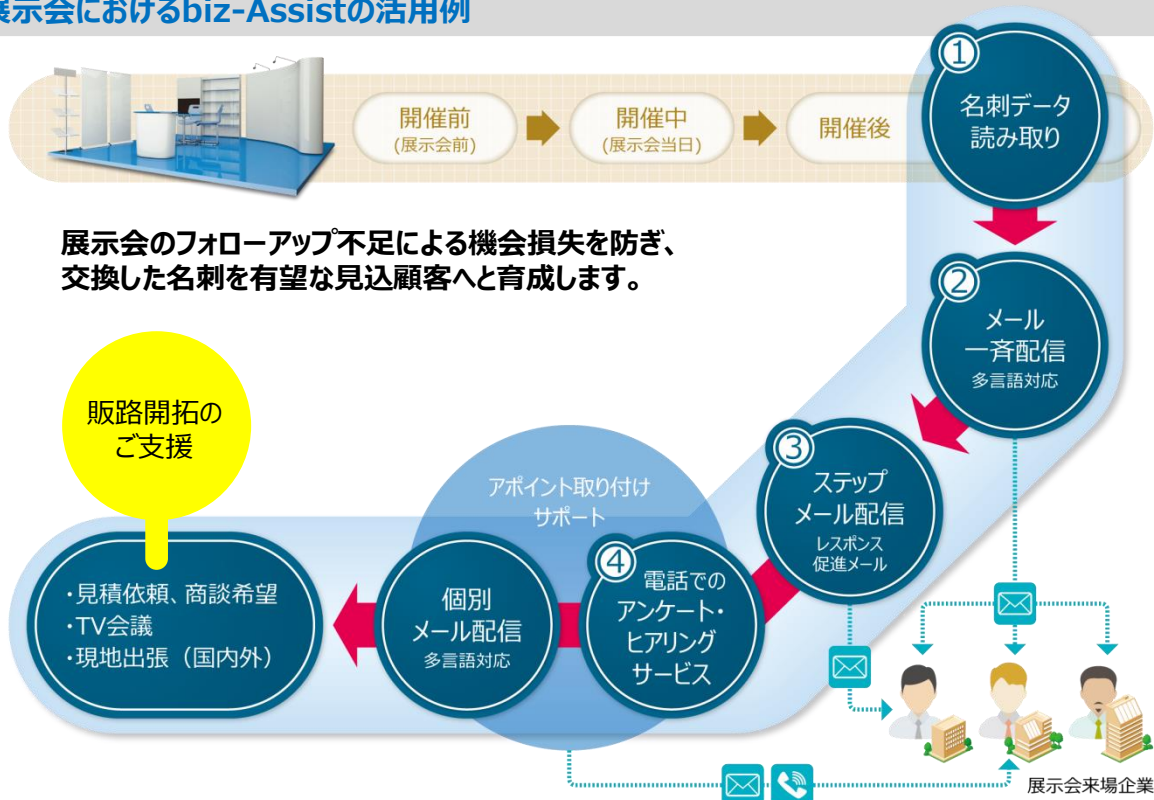
翻訳サービス

「展示会サポート」および「マーケティング支援サービス」に関する翻訳サービスです。

[制度活用例]

- コーディネート料金：20,000円 ※コーディネート費用は、ご依頼頂く毎に都度発生致します。
- 単価（ベーシック）：日⇒英 19円/文字、英⇒日 28円/単語、日⇒中 19円/文字、中⇒日 20円/文字
- 単価（プレミアム）：日⇒英 34円/文字、英⇒日 43円/単語、日⇒中 34円/文字、中⇒日 37円/文字

展示会におけるbiz-Assistの活用例



[お問い合わせ]

神戸市経済観光局経済部経済政策課内
神戸市海外ビジネスセンター

TEL : 078-231-0222 / FAX : 078-231-0256

Email : asia-biz@office.city.kobe.lg.jp

 **KONICA MINOLTA**

コニカミノルタジャパン株式会社
www.konicaminolta.com