

株式会社 ピンポイント・マーケティング・ジャパン サポートメニューのご紹介

企業紹介

社名	株式会社 ピンポイント・マーケティング・ジャパン
代表者	代表取締役社長 大澤 裕
所在地	神奈川県横浜市中区不老町 1-1-5
設立年	1999年
資本金	300万円
海外拠点	アメリカ合衆国 シアトル
事業内容	➢ 海外進出コンサルティング事業 ➢ 海外販路構築セミナー、講演会

対象となる国・地域

北米（米国・カナダ）

横浜とシアトルに拠点をもち、
幅広く手厚い支援が行えます

海外拠点



シアトルオフィス

123 112th Ave NE Suite 3 Bellevue, WA
98004, U.S.A
TEL: (+1) 425-454-3303

ピンポイント・マーケティング・ジャパンの特徴、強み

独自の製品・技術で新たな市場を切り開く**グローバルニッチ企業**、その支援が我々の業務です。日本メーカーと米国販売会社をつなぐことが大きな柱となります。特に電子・電気機器、産業・精密機器、測定・センサー関連等が得意分野ですが、他の分野でも柔軟にお手伝いできます。米国で販路を構築するということは、**エンドユーザーへの直販、セールスレップ経由、ディストリビューター経由**の3つに大別され、それらをどのように組み合わせるかという問題に集約されます。特に技術セールス、アフターケアが必要な製品は現地パートナーが必須です。我々は、その**選定・交渉・販促支援・販路対立の回避・訴訟防御策等のノウハウ**を保持しています。

また、最近では、アマゾンとSNSを活用した**越境EC**にも力を入れております。弊社シアトルオフィスとアマゾンは、直接にコンタクトをとっています。JETROや中小機構など、公的機関からも高く評価頂いています。

中小企業基盤整備機構の海外展開支援パートナーとして選ばれました！

支援業務内容

- 負担金(108,000円)で実施できる業務範囲
 - ◆10社程度の販売パートナー・エンドユーザー候補のリストアップ
(会社名、会社概要、住所、電話、担当者名、担当者e-mail)
- オプションにて、追加業務可

追加オプション料金

	オプションメニュー	料金
1	北米展示会来場者 名刺への電話フォローアップ	40,000円/20社
2	北米連絡窓口 または インキュベーションオフィスのレンタル	50,000円~/月(6ヶ月毎の延長)
3	北米販売代理店網構築	300,000円~/月(3~12か月)
4	ソーシャルメディアを使った海外への情報発信	100,000円~/月(6ヶ月毎の延長)

事例研究

【事例1】 競合相手の販売網を利用できたケース

- **クライアント** - バイオ関連機器を製造・販売している20名程度の中小企業
- **内容** - アメリカでセールスレップを募集したところ、日系超大手企業が米国の販売体制を自社販売網に移行した直後であることが判明。そのための販売先を開拓したセールスレップから熱烈的な歓迎を受ける。
- **結果** - 販売網構築の最高のタイミングをつかむ。

【事例2】 現地に超大手の競合会社がいたケース

- **クライアント** - センサー計の中小企業
- **内容** - 北米に超大手の競合メーカーが存在。市場開拓は無理と考えていたが、時折注文があるため、北米市場調査、開拓を弊社に依頼。調査の結果、その大手競合メーカーが、現地販売会社に過度な販売条件を課し、反発を受けていることが判明。
- **結果** - 3社のセールスレップ、2社のディストリビューターが正式に販売を開始し、継続的な注文を受けるようになった。

ピンポイント・マーケティング・ジャパンの本



大澤 裕 著
ダイヤモンド社
価格 1600円+税



大澤 裕 著
ダイヤモンド社
価格 1600円+税

ピンポイント・マーケティング・ジャパン お問い合わせ先

株式会社ピンポイント・マーケティング・ジャパン
神奈川県横浜市中区不老町1-1-5

TEL:045-264-4671

E-mail: info@ppmj.com