



## オンラインプラットフォームを活用した 海外販路開拓支援

多くの海外バイヤーが参加するオンラインプラットフォーム  
 **セカイコネクト** を活用して、海外への販路開拓をハンズオンでサポートします。  
海外企業との商談に対応できる社内人材の育成プログラムも実施。  
これから海外ビジネスに取り組む企業も、ぜひご参加ください。

海外バイヤーに  
自席からコンタクト、  
オンラインで商品提案

日本の商品を求める海外  
バイヤーの情報をオンラ  
インで閲覧し、世界中の  
企業に自社の商品を提案  
できます。

専任スタッフによる  
ハンズオン支援で  
海外営業をサポート

提案資料の作成・翻訳や  
商談時の通訳、貿易実務  
のアドバイスなど、専任  
スタッフが伴走的に支援  
します。

海外ビジネスに対応  
できる社内人材を育成

プレゼンテーションスキ  
ルやSNSを活用したマー  
ケティングなど、全6回  
の講座で社内人材の育成  
を図ります。

**対象** 海外への販路開拓をめざす神戸市内に事業所を有する企業

※原則として過去に本事業に参加した企業を除く  
※全6回の講座に参加いただくことを参加要件とします（後日のアーカイブ配信有り）

**募集** 20社（予定）

※応募多数の場合は、当センターの審査により参加企業を決定

**参加費** 無料

※事業終了後も継続して受託事業者によるサポートを希望する場合は有償

**申込方法** 参加申込フォームより申込み（〆切 8月23日（金））

<https://forms.office.com/r/iEQPzpkzHQ>

本事業は、COUXU株式会社が神戸市からの受託により実施します。  
収集した個人情報は本事業でのみ使用し、神戸市及びCOUXU株式会社で適切に管理します。



# サポート内容・スケジュール

※各講座のテーマは予定。  
詳細は、参加決定後にご案内します。

8月

## 参加企業へのヒアリング

専任スタッフによる聞き取り

## 海外展開に向けたアドバイス

自社商品の強みの整理・営業準備をハンズオンでサポート

## 講座スタート（月1回程度、全6回）

第1回：8/28（水）プレゼンテーションスキル講座（対面開催）

自社と商品の強みを理解し、セールスのツボを理解する

9月

## アカウント発行

「セカイコネクト」の利用方法をレクチャー

## 海外営業資料の作成サポート

定型メール・提案資料・見積書等の作成サポート

## 講座（第2回・第3回）

第2回：営業フローの設定知識とスキル（オンライン開催）

第3回：海外営業資料の作成（オンライン開催）

## 海外バイヤーへの提案・商談開始

※ 第3回の講座受講後、バイヤーへのコンタクトが可能となります。

10月以降  
2月まで

## 海外バイヤーへの提案・商談のサポート

海外バイヤーへの商品提案、商談の通訳・進行をサポート

※メールや、海外出張での対面商談等、オンライン商談以外の準備にも対応します。

## 講座（第4回～第6回）（オンライン開催予定）

## セカイコネクト とは？

2500社以上の海外バイヤーが参加する、BtoBのオンラインプラットフォーム。一般消費者向け商品に強みを持ち、東アジア・東南アジアを中心とした、29か国の海外バイヤーとのコンタクトが可能です。

※ 主に消費者向け商品（食料・飲料、日用雑貨等）が対象となります。  
商材によっては提案・マッチングが困難な場合もありますので、個別にご相談ください。

## お問合せ

神戸市海外ビジネスセンター（神戸市経済観光局経済政策課）

TEL：078-231-0222 Email：[asia-biz@office.city.kobe.lg.jp](mailto:asia-biz@office.city.kobe.lg.jp)